AddedVal.io
by startupdetector

Checkliste der wichtigsten Investor*innen-Fragen



Geschäftsmodell

- ☐ Wie werdet ihr Geld verdienen?
- ☐ Was kostet euch ein Kunde?
- ☐ Wie hoch ist euer Customer Lifetime Value?

Wettbewerb

- ☐ Vor welchem Wettbewerber habt ihr am meisten Angst?
- ☐ Warum wird eure Konkurrenz eure Lösung nicht einfach nachbauen?
- ☐ Was sind Barrieren, die für andere schwer überwindbar sind?

USP

- ☐ Was wisst ihr über euer Feld, das andere nicht wissen?
- ☐ Warum macht das bisher niemand sonst?

Kunden

- ☐ Was ist euren Nutzern am wichtigsten an eurem Produkt?
- ☐ Wie sorgt ihr dafür, dass ihr die Kundenwünsche wirklich versteht?
- ☐ Wie bringt ihr potentielle Kunden dazu euch auszuprobieren?

Finanzen

- ☐ Wie hoch ist eure Burn Rate?
- ☐ Wann werdet ihr frühestens profitabel sein können?
- ☐ Was sind eure Unit Economics?
- ☐ Was ist der wichtigste Faktor, der euer Wachstum einschränkt?

Fundraising

- ☐ Wie hoch ist eure Bewertung?
- ☐ Habt ihr Bestandsinvestoren und gehen die diese Runde mit?
- ☐ Wofür genau werdet ihr das Funding verwenden?
- ☐ Welche Milestones werdet ihr mit dem Funding erreichen?

Marketing & Vertrieb

- ☐ Was sind eure erfolgreichen Marketing- und Vertriebskanäle?
- ☐ Was ist eure Wachstumsrate?
- ☐ Wie hoch ist eure Conversion Rate?
- ☐ Wie lang ist euer typischer Sales Cycle?

Markt

- ☐ In welche anderen Bereiche könnt ihr zukünftig expandieren, falls ihr erfolgreich seid?
- ☐ Welche Hindernisse seht ihr in der Zukunft und wie wollt ihr die überwinden?

Team

- ☐ Was ist das Schlimmste, das euch bisher passiert ist?
- ☐ Was war bisher euer Fehler?
- ☐ Welche beeindruckende Sache hast du im Leben geschafft?