Chromvale

Die KI-Akte für Klassiker, die alle Gewerke vernetzt und den Wert sichert



PROBLEM

Klassiker-Besitzer verlieren beim Verkauf 6.700 € Wert, weil 70 % der Fahrzeuggeschichte auf Papier liegt.

Chromvale

Wertverlust je Verkauf

15 % von Ø 45.000 € Fahrzeugwert

6.700 €

Was die Lücken kosten

70 %
der Historie liegen auf Papier, nicht teilbar

420 €
im Jahr Doppelarbeit, weil 7+ Gewerke nichts teilen

650 €
je neuem Gutachten, weil 65 % der Klassiker Lücken haben

Stimme

„Ich zahle jedes Jahr mehr für Gutachten und Reparaturen, **weil niemand weiß, was am Auto schon gemacht wurde.**“

Oldtimer-Besitzer, Privatperson im DACH-Raum, 1 bis 2 Klassiker



Quelle: Gründerangaben Chromvale 2025 | 6.700 € = 15 % Wertabschlag × Ø 45.000 € Fahrzeugwert

Fiktives Beispiel-Deck Chromvale ist erfunden, ebenso alle Personen, Zahlen und Zitate. Bilder KI-generiert. addedval.io/pitch-deck-beispiele/

Chromvale erfasst Belege in 20 Sekunden und vernetzt alle Gewerke, so bringt der Verkauf 6.700 € mehr.

Mehr beim Verkauf

Lückenlose Akte, kein Abschlag von 15 % auf Ø 45.000 €

6.700 €

Erfassen

20 Sek.

statt 5 Minuten je Beleg: Die KI liest Rechnungen, Gutachten und Sprachnotizen aus.

Teilen

7+

Gewerke füllen eine Akte: Besitzer teilen per Link, Betriebe schreiben mit Pro-Konto.



Quelle: Gründerangaben Chromvale 2025 | 6.700 € = 15 % Wertabschlag × Ø 45.000 € Fahrzeugwert

Besitzer laden Betriebe ein, Betriebe bringen Besitzer, so erreicht Chromvale bei 18 € CAC 4,3× LTV/CAC.

Modell

Abo

18 € ARPU im Monat, Betriebe starten gratis

Wert je Besitzer

4,3×

Jeder Besitzer bringt 4,3-mal so viel ein, wie er kostet

12 Monate

bis die 18 € CAC zurückverdient sind

Die Schleife je Besitzer und Jahr

1 Besitzer teilt seine Akte

lädt 2,0 Betriebe im Jahr gratis ein

1,2 Betriebe im Pro-Test **60 %**

Jeder Betrieb bringt **10 zahlende Besitzer**



Jeder neue Besitzer lädt wieder Betriebe ein, die Schleife beginnt von vorn.

Quelle: Gründerangaben Chromvale 2026 | LTV B2C 79,10 € = Deckungsbeitrag über 36 Monate bei 80 % Bruttomarge | LTV/CAC = 79,10 € ÷ 18,40 € CAC = 4,3 (B2B: 436,20 € ÷ 104 € = 4,2) | Payback 12 Monate laut Gründern, inkl. Blended-CAC | ARPU 18 € im Monat aus dem Preismix 6,99 € bis 89 € | Schleife: 2,0 Einladungen je Besitzer und Jahr, 60 % Pro-Test, 10 Besitzer je Betrieb

Fiktives Beispiel-Deck Chromvale ist erfunden, ebenso alle Personen, Zahlen und Zitate. Bilder KI-generiert. addedval.io/pitch-deck-beispiele/

Jede Pilotwerkstatt bringt 10 zahlende Besitzer, so werden aus 250 Betrieben bis Ende 2027 2.500 Besitzer.

Startkanal

Werkstatt-Netzwerk, live ab Nov. 2026

10

zahlende Besitzer bringt jede Werkstatt: Sie legt bei jeder Auftragsannahme eine Akte an und lädt den Besitzer ein.

Vom Pilot zum Pro-Abo in rund 45 Tagen



Funnel bis Ende 2027

12	250	2.500	60 %
Pilotbetriebe ab Nov. 2026	Betriebe für 104 € CAC je Betrieb	zahlende Besitzer für 18 € CAC	der eingeladenen Betriebe testen Pro

Wunschkunde	Werkstätten mit Klassiker-Fokus	1 bis 20 Mitarbeitende, DACH	Kunden mit Klassikern von Ø 45.000 €
Ausbau	**Nov. 2026** 12 Pilotbetriebe	**Ende 2027** 250 Betriebe	**2028** dazu Creator, Clubs und Rallyes

Quelle: Gründerangaben Chromvale 2026 | 250 Betriebe × 10 Besitzer = 2.500 Besitzer | CAC je Besitzer 18,40 €, gerundet 18 €

Fiktives Beispiel-Deck Chromvale ist erfunden, ebenso alle Personen, Zahlen und Zitate. Bilder KI-generiert. addedval.io/pitch-deck-beispiele/

Wir starten mit 1,1 Millionen Klassikern im DACH-Raum in einem Markt von 1,5 Mrd. €, der jährlich 12 % wächst.

Vom Start zum Plan

Region
DACH, ab 2031 UK, NL, FR und IT

Segment
Klassiker, dann Youngtimer

Produkt
Plus Wertnachweis für Versicherer und Händler



12 %

Marktwachstum in jedem Jahr

2031 gewinnen wir **11,9 % des SAM**, Stufe 3 auf dem Weg zu 100 Mio. €.



Quelle: Gründerangaben Chromvale 2025, Wachstum 12 % p. a. | TAM = 5,49 Mio. Zielkunden in Europa × 274 € im Jahr | SAM = 1,109 Mio. Zielkunden im DACH-Raum × 268 € im Jahr | SOM 2031 = 129.000 Konten × 22,8 € im Monat × 12

Fiktives Beispiel-Deck Chromvale ist erfunden, ebenso alle Personen, Zahlen und Zitate. Bilder KI-generiert. addedval.io/pitch-deck-beispiele/

Chromvale wächst in vier Stufen vom DACH-Raum zu Europas Klassikern und Youngtimern und erreicht 100 Mio. € ARR bis 2033.

Jahresumsatz ARR

Säule je Stufe, darin Konten × ARPU im Monat



	590.000 €	25 Mio. €	35 Mio. €	550.000 Konten + Wertnachweise
	2.750 Konten × 18 €/Mo	104.000 Konten × 20 €/Mo	129.000 Konten × 22,8 €/Mo	Besitzer 57 Mio. €, Betriebe 21 Mio. €, Wertnachweise 22 Mio. €
Zeitraum	2026 bis 2027	2028 bis 2029	2030 bis 2031	2032 bis 2033
Markt und Hebel	Deutschland, Werkstätten bringen je 10 Besitzer	DACH gesamt mit Gutachtern, Clubs und Creator-Kanal	Youngtimer, dazu UK, NL, FR und IT	Wertnachweise für Versicherer, Händler und Auktionshäuser
Ziel	Ende 2027: 250 Betriebe und 2.500 Besitzer	Break-even Aug. 2028, 2029: 97.000 Besitzer	Youngtimer verdoppeln die Zielgruppe	520.000 Besitzer und 30.000 Betriebe in Europa

Quelle: Gründerplan Chromvale 2026 | ARR = Konten × ARPU im Monat × 12, z. B. 129.000 × 22,8 € × 12 = 35,3 Mio. € | Säulenhöhen nicht maßstäblich

Fiktives Beispiel-Deck Chromvale ist erfunden, ebenso alle Personen, Zahlen und Zitate. Bilder KI-generiert. addedval.io/pitch-deck-beispiele/

Andere lösen nur Teile des Problems, doch nur Chromvale verbindet KI-Erfassung mit Gewerke-Vernetzung.

Lösung heute	Papier Status quo	Garagen-Apps Kolbenbuch, Garagenordner	Werkstatt-Software Servaro, Werkdock	Tachowell Startup, Technik-Fokus	Oldlyst / Revlark Startup, Beta	**Chromvale** geteilte KI-Akte
Wer schreibt in die Akte	Besitzer, im Ordner	nur Besitzer	nur der Betrieb	nur Besitzer	nur Besitzer	**Besitzer und alle 7+ Gewerke**
KI-Erfassung	keine	manuell	manuell	ja, mit KI	erste Ansätze	**Beleg in 20 Sekunden**
Wert beim Verkauf	Akte lückenhaft	ohne Belege der Betriebe	Daten bleiben im Betrieb	kein Werterhalt-Ansatz	Sammlung, kein Technik-Fokus	**lückenlose Akte per Link für Käufer**
Finanzierung	**70 % nutzen es heute**	mehrere Anbieter	mehrere Anbieter	1,2 Mio. € Seed	600 Tsd. € Pre-Seed	**80 von 220 Tsd. € zugesagt**
Unser Platz	70 % der Besitzer führen ihre Akte noch auf Papier, der Ordner ist der eigentliche Gegner. Chromvale gewinnt, weil **nur hier Werkstatt und Besitzer in dieselbe Akte schreiben**.					

Quelle: Gründerangaben Chromvale 2026 | Einordnung der Wettbewerber nach Produktkategorien | Finanzierung von Tachowell und Oldlyst / Revlark laut Gründerrecherche

TRACTION

In 4 Wochen entstanden 380 Akten und 1.900 Belege, und 3 LOIs und 12 Pilotwerkstätten bestätigen den Bedarf.

Chromvale

Seit Launch

iOS App Store, live seit 15.09.2026

380

Fahrzeugakten in den ersten 4 Wochen

1.900 Belege erfasst

Nachweis wird härter

von Umfrage bis Pilotbetrieb

Umfrage 2025	Umfrage 2025	Launch 15.09.2026	Sept. 2026	ab Nov. 2026
71,4 %	**88 %**	**380**	**3**	**12**
von 140 Meistern wollen die Akte	von 58 Besitzern wollen teilen	Fahrzeugakten in 4 Wochen	LOIs von Fachbetrieben	Pilotwerkstätten legen Akten an

Kundenstimme

„Für meinen Käufer war die lückenlose Akte das Argument. **Ich habe 4.000 € mehr bekommen als im ersten Angebot.**“

Lisa H., Kfz-Sachverständige und Besitzerin eines Coupés von 1967

Quelle: Chromvale App-Daten, erste 4 Wochen nach Launch am 15.09.2026 | Umfragen 2025 unter 140 Kfz-Meistern und 58 Besitzern | Gefördert durch EXIST-Gründerstipendium und Gründungsstipendium des Landes

Fiktives Beispiel-Deck Chromvale ist erfunden, ebenso alle Personen, Zahlen und Zitate. Bilder KI-generiert. addedval.io/pitch-deck-beispiele/

CEO kennt Kfz-Marktplätze seit 7 Jahren, CTO scannte 2 Mio. Dokumente, Meisterin restaurierte 120 Klassiker.

GRÜNDER	 **Carla Brenning** CEO	 **Tobias Kehl** CTO	 **Henrike Albers** Mitgründerin, Fahrzeugtechnik
IN ZAHLEN	**7 Jahre** bei Torvanta, einem Online-Automarktplatz	**2 Mio.** Dokumente im Jahr liest seine KI für Versicherer	**120** Restaurierungen von Klassikern begleitet
VORHER	Head of Dealer Operations für 1.400 Händler	Baute die Dokumenten-KI bei Quellwerk Software	9 Jahre Restauratorin bei Lindmark Classics
BEZUG	Fährt seit 12 Jahren einen Roadster von 1966	Extrahiert Rechnungen und Schadensberichte per KI	Kfz-Meisterin, bringt die Technik-Perspektive ins Team
ERWEITERT	Mats, Growth und Community | Valentina, Sales und Partnerschaften | beide freiberuflich		

Fiktives Beispiel-Deck Chromvale ist erfunden, ebenso alle Personen, Zahlen und Zitate. Bilder KI-generiert. addedval.io/pitch-deck-beispiele/

Wir holen 220 Tsd. €, davon sind 80 Tsd. € zugesagt, und erreichen in 18 Monaten 250 Betriebe und 2.500 Besitzer.

Die Runde

Pre-Seed, Eigenkapital bei 2 Mio. € Pre-Money

18 Monate

Reichweite, danach Seed-Runde

220 Tsd. €

80 Tsd. € zugesagt — 140 Tsd. € offen

Zugesagt von zwei Business Angels, dazu 260 Tsd. € Förderung von EXIST und Land.



Was das Geld kauft

Nov. 2026

12 Werkstätten
starten als Piloten und legen Akten an

Q2 2027

100 Betriebe
und 1.000 zahlende Besitzer

Dez. 2027

2.500 Besitzer
bei 250 Betrieben und 130.000 € ARR

Ab Ende 2027

Seed-Runde
ab 130.000 € ARR, Break-even Aug. 2028

Quelle: Gründerangaben Chromvale 2026 | 480 Tsd. € Budget = 220 Tsd. € Eigenkapital + 260 Tsd. € Förderung (EXIST, Land) | 18 Monate = 480 Tsd. € ÷ 26,7 Tsd. € Burn im Monat

Fiktives Beispiel-Deck Chromvale ist erfunden, ebenso alle Personen, Zahlen und Zitate. Bilder KI-generiert. addedval.io/pitch-deck-beispiele/

Lass uns gemeinsam die größte Klassiker-Datenbank Europas bauen.

Unsere Mission

> **Kein Klassiker soll mehr an Wert verlieren, weil seine Geschichte fehlt.**

15-Minuten-Termin

chromvale.de/termin

Buch dir 15 Minuten mit Carla Brenning, CEO.

Lieber per E-Mail

carla@chromvale.de

Nicht dein Fit? Wer in deinem Netzwerk sollte Chromvale sehen?



80.000 € von zwei Business Angels zugesagt | 12 Pilotwerkstätten ab Nov. 2026 | EXIST-gefördert

Fiktives Beispiel-Deck Chromvale ist erfunden, ebenso alle Personen, Zahlen und Zitate. Bilder KI-generiert. addedval.io/pitch-deck-beispiele/

Pitch Deck Guide 2026 von AddedVal.io

Dieses Deck von Chromvale ist ein fiktives Beispiel.

Das Startup, alle Personen, Zahlen und Zitate sind erfunden, die Bilder sind KI-generiert.
Das Deck folgt dem Aufbau mit 12 Folien aus dem Pitch Deck Guide 2026.

Weitere komplette Beispiel-Decks, filterbar nach Geschäftsmodell:
www.addedval.io/pitch-deck-beispiele/

Dein eigenes Deck mit 12 Folien, kostenlos aus deinen Unterlagen:
www.addedval.io/pitch-deck-guide/